

円高修正などで景況善の期待が高まり、住宅購入に慎重だった消費者に動きが出てきた。住友林業が大阪市と名古屋市で今月開いた住宅工法などを紹介する一般来場者数は前年並みだったが、敷地調査やプラン作りのために5万円の申込金を払う本気の顧客が増えた。「商談の中身は濃い」(営業担当者)。2~3ヵ月後の受注につながる可能性がある。

ミサワホームでも展示場を初めて訪れた顧客と次に会う約束を取れる割

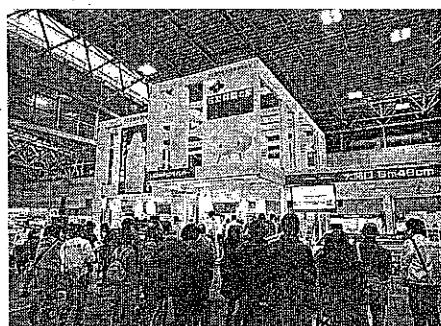
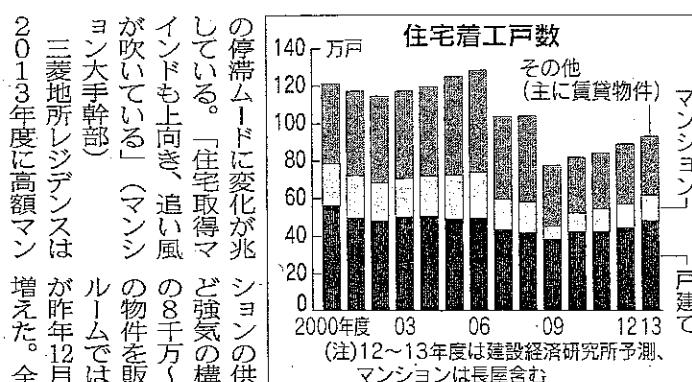
## 先読みビジネス天気

メーカーでつくる住宅生産振興財團によると、1月の全国の展示場来場者数は前年同月比3%増の約30万組。古屋正明事業部長は「メーカーの期待はもっと高かったようだが、降雪を考慮すると堅調な滑り出し」とみる。

消費者を購入検討に向かわせているのは金融緩和やインフレ目標の設定を軸にした安倍政権の経済政策「アベノミクス」だ。株価上昇などで経済

住  
居

## 購入意欲回復の兆し



株価上昇などで消費者マインドは好転している（住友林業の展示会）

い「アミリ」など初めて住宅を取得する層を刺激する。マンション開発コンサルのトータルプレイ（東京・港）は「住宅購入を支えてきた」低金利が反転し、金利上昇懸念が広がれば購入を躊躇念が広がれば購入を躊躇が可能性がある」（久光竜彦社長）と指摘する。地価も動き出した。国土交通省の1月時点の地価動向報告では調査した全国44万所の住宅地のうち20カ所で前回（昨年10月時点）より上昇、下落の3カ所を大幅に上回った。一方、14年4月に予定される消費税率引き上げに伴う駆け込み需要は、政府が住宅ローン減税の拡充・延長方針を示したことで一定程度抑制されるとの見方が強い。12年の住宅着工戸数は前年比6%増の88万戸強だった。住宅メーカーいやマンション開発会社には13年は90万戸超えを期待する声がある。